



25 al 28 de enero, 2011

Acuicultura: España y Portugal Visita a los Países Bajos

Acuicultura: España y Portugal

Visita a los Países Bajos

Del 25 al 28 de enero, 2011

Misión comercial a los Países Bajos

Con el objetivo de estrechar la colaboración entre España, Portugal y los Países Bajos, el gobierno holandés se complace en invitar a una delegación hispano-portuguesa de productores del sector de la acuicultura a los Países Bajos, en un programa de visitas que tendrá lugar del **25 al 28 de enero de 2011**. El programa consistirá en una serie de visitas técnicas para alcanzar y reforzar acuerdos bilaterales, establecer lazos comerciales e intercambio de experiencias con los acuicultores neerlandeses. Así, la delegación asistirá a diversos centros de investigación, de formación técnica en acuicultura y reuniones con empresarios y asociaciones gremiales



Organización y costes del programa

La organización del programa se realiza gracias a NCH (organismo para la promoción del negocio internacional), Transfer Consultancy (consultora especialista en misiones comerciales entre España, Portugal y los Países Bajos) y Productschap Vis (asociación sectorial de la pesca y acuicultura).

El programa de visitas está patrocinado por los Ministerios de Agricultura y Economía de los Países Bajos, siendo subvencionado la totalidad del coste, que incluye dietas y estancia en la provincia de Zeeland.

Sólo los costes del viaje y traslado a los Países Bajos son a cargo de los visitantes.

Características del programa

La misión comercial ofrece a los participantes:

- una oportunidad única para reunir a los actores claves en el sector, para compartir sus **experiencias** y para obtener nuevos y más específicos **conocimientos** con las mejores prácticas.
- una plataforma de acción orientada al **intercambio de información**, la innovación y los negocios entre España, Portugal y los Países Bajos en el sector de la acuicultura.
- una red de oportunidades y visitas en grupo a los **proyectos existentes** en el mercado neerlandés, mostrando las **decisiones, prácticas y tecnologías** aplicadas, así como soluciones técnicas a problemáticas vigentes.

Aspectos específicos de la misión comercial

Aunque el sector de la acuicultura se ocupa de un amplio espectro de temas y prácticas disponibles, el programa enfatiza los siguientes aspectos donde los Países Bajos pueden ofrecer nuevos conocimientos, prácticas y tecnologías aplicadas al sector:

- Uso de sistemas de recirculación de agua (RAS) de alta eficiencia y muy bajo consumo de energía (para el cultivo de pescado)
- Criaderos (moluscos, peces de agua dulce, etc)
- Experiencias en el mejoramiento en la calidad
- Prevención de enfermedades
- Sostenibilidad de la producción
- Nuevas aplicaciones con algas
- Búsqueda de nuevas especies, (micro) dietas, etc.
- Alianzas internacionales tanto a nivel tecnológico como comercial



¿Cómo se preparan los horarios de las reuniones?

Todos los participantes reciben un programa a medida. Tanto los participantes españoles y portugueses como los neerlandeses se les pide que rellene un perfil de empresa que describa el tipo de tecnología o los conocimientos que tienen un especial interés. A partir de ese perfil, la organización asignará y organizará varias reuniones bilaterales durante el evento.

Actividades grupales

Además de las reuniones formales de negocios también organizamos un almuerzo, una cena de clausura y las visitas. Todo ello representa una excelente oportunidad para conocer y estrechar lazos con otros participantes.

Destinatarios

Esta misión comercial está dirigida a aquellos representantes que tomen decisiones en el sector de la acuicultura.

Perfil de representantes del sector público: autoridades de alto nivel que participan en el desarrollo, ejecución y control de políticas y proyectos relacionados con la acuicultura.

Perfil de representantes de la empresa: gestión ejecutiva, directores de desarrollo de negocios y director de tecnología o ingeniería aplicadas al sector, así como empresas comerciales que elaboren, apliquen y / o aborden prácticas relacionadas con el sector de la acuicultura.



Detalles para registrarse

El registro de participantes se hará a través del formulario adjunto.

Las inscripciones se harán por estricto orden de llegada con un máximo de 15 participantes.

Se mantiene el derecho de solicitar alto nivel de inglés entre los participantes.

Programa orientativo

Martes	Miércoles
<p>9.30: visita a Seafarm (www.seafarm.nl) Principal productor holandés de rodaballo. Sus muy eficientes sistemas RAS y el nivel de automatización hacen que la producción se realice con un mínimo de empleados</p> <p>12.00: visita a Zeeschelp (www.zeeschelp.nl) Instituto de investigación que realiza varios estudios relacionados con la acuicultura. Zeeschelp es pionera en el desarrollo de un criadero para crustáceos</p> <p>15.00: reuniones bilaterales Sede de la provincia de Zeeland</p> <p>19.30: cóctel de bienvenida Ofrecido por el Comisario de la Reina de Zeeland</p>	<p>10.00: visita Evides (www.evides.nl/en) Proveedor importante de agua para el consumo y para fines industriales. Es especialista en filtración y la desalación de agua de mar.</p> <p>12.30: reuniones bilaterales</p> <p>16.00: visita a Prins & Digemanse (www.prinsendingemanse.com) Visita guiada a las instalaciones con la asistencia del representante de la empresa de Fiber Filtration (sistemas de limpieza de gran cantidad de agua con material orgánico) que tiene varias instalaciones en la fábrica de P&D.</p> <p>18.00 visita a Algaelink (www.algaelink.com) Explicación y presentación sobre las fitoplancton bioreactores</p>
Jueves	Viernes
<p>9.30: visita a Imaris (www.imares.wur.nl/uk) I+D/criaderos. Presentación actividades, estudios y posibles soluciones para el sector de acuicultura</p> <p>12.00: visita a Fishion Aquaculture (www.fishion-aquaculture.com) Acuicultura en agua dulce. Incluye visita al criadero de Claessee y explicación técnica y comercial sobre su cultivo.</p> <p>15.00: visita a Ingepro (www.ingepro.nl) Presentación de actividades y visita a la línea de producción, elaboración y embalaje.</p> <p>19.00: viaje al norte del país Provincia Noord-Holland (Den Helder)</p>	<p>9.00: visita TNO Den Helder (www.tno.nl) Visita al instituto de investigación y desarrollo, especialistas en <i>fouling</i>, entre otros.</p> <p>13.30: visita a Micanti (www.micanti.com) Reunión y presentación del tema de <i>fouling</i> (tratamiento y mantenimiento de mallas)</p> <p>16.00: reuniones bilaterales</p> <p>19.00: Ámsterdam Clausura de las jornadas y copa de despedida</p>

Información de contacto

Para más información, por favor dirigirse a:

Luis Gento Rodríguez, M.Sc.

Transfer Latin Business Consultancy Barcelona

Balmes 76, 1º-2

T: (+34) 93 272 47 90; F: (+34) 93 272 47 91

luis@transfer-lbc.com

www.transfer-lbc.com



Acuicultura: España y Portugal
Visita a los Países Bajos
Del 25 al 28 de Enero, 2011

Formulario de inscripción

Nombre : Sr. Sra.
 : _____ Apellidos: _____
 Institución / Empresa : _____
 Posición / Cargo : _____
 Dirección : _____
 Código Postal / Ciudad : _____ Teléfono: _____
 Dirección web : _____ Email: _____
 Actividad empresarial : _____

Interesado : Puede seleccionarse más de una opción

- Acuicultura de mar
- Acuicultura continental
- Sistemas de producción, elaboración y embalaje
- Aplicaciones con algas
- Técnicas de cultivo y criaderos
- Equipamiento y material técnico especializado
- Otro: _____

Detalles : _____

Interesado en : _____
 (perfil socio) _____

Conocimientos de interés : _____

Comentarios adicionales : _____

Doy mi consentimiento de que esta información esté disponible para el resto de participantes con el objetivo de facilitar enlaces empresariales

Firma:

Por favor, enviar por Fax: (+34) 93 272 47 91
 E-mail: luis@transfer-lbc.com