



Handelsmissie automotive sector Spanje (maart-2007)

Gedurende de dagen 26-29 maart 2007 a.s zal er een handelsmissie richting de Spaanse autosector georganiseerd worden.

Als resultaat van de diverse marktkansen in de Spaanse automobielsector organiseert de Nederlandse Vereniging Algemene Toelevering (NEVAT) in samenwerking met Transfer Consultancy en EVD een handelsmissie om Nederlandse toeleveranciers van producten en kennis in contact te laten treden met Spaanse partners in de automobielsector.

De Spaanse automotivemarkt

Met een totaal van bijna 44 miljoen inwoners en een snelgroeiende economie (3.8% in 2006) groeit Spanje met een ver boven Europees gemiddelde en behoort het land tot een van de meest belovende landen van de EU.

De Spaanse automobielsector is de op drie na grootste van de EU, neemt in de wereld de 7^e plaats in wat betreft de productie van personenauto's (na Zuid-Korea), de 5^e plaats qua commerciële voertuigen (na Mexico), en zelfs de eerste plaats voor lichtgewicht commerciële voertuigen. De productie van auto's voor 2006 wordt geschat op een totaal van 2,55 miljoen, waarvan het grootste deel geëxporteerd wordt.

Door onder andere de sterk toenemende focus van autofabrikanten op de oost Europese landen is de Spaanse autosector onder druk komen te staan waardoor de Spaanse bedrijven uit deze sector zich moeten heroriënteren. Dit heeft tengevolge dat de automobiefabrikanten zich met name gaan richten op de contacten met de klant (positionering merken, klantenbinding etc.) en het zwaartepunt op het gebied van design, coördinatie, levering en productie steeds meer komen te liggen bij de fabrikanten van onderdelen. Tevens ziet men in steeds hogere mate de noodzaak in van het opzetten van (externe) R&D centra nabij de automobiefabrikanten en beschikken eerstelijns toeleveranciers zelf over een R&D centrum. De noodzaak om hogere kwaliteit onderdelen en diensten te leveren, genereert interessante kansen voor Nederlandse bedrijven met ervaring op deze gebieden.

De handelsmissie en organisatie

Aangezien de automobielsector met name geconcentreerd is in het noorden van het land, waarbij Baskenland en Catalonië met respectievelijk 53% en 37% het grootste aandeel in de productie hebben zal de handelsmissie de steden Barcelona en Bilbao aandoen.

Tijdens de reis zullen er naast bezoeken aan gerenommeerde OEM'ers, individuele matchmaking activiteiten plaatsvinden waardoor de Nederlandse bedrijven een goed inzicht in zowel de ontwikkelingen in de markt, kansen op succesvolle marktentree en individuele introducties bij potentiële afnemers en/of agenten/distributeurs krijgen.

Alvorens de missie zullen er op 12 en 13 februari individuele intakegesprekken plaatsvinden om de wensen, sterke/zwakke punten en eventuele reeds bestaande contacten van elke deelnemer door te nemen en aan de hand hiervan de Spaanse bedrijven te kunnen contacteren.

Voorafgaand aan de reis ontvangt elke deelnemer een rapport met daarin een introductie in Spanje en de automotieve sector, marktoverzicht per bedrijf, beschrijving van elke gesprekspartner, conclusies en aanbevelingen, woordenlijsten jargon NL-SPA, SPA-NL, praktische aanbevelingen voor zakendoen met Spanje, alsmede een uitvoerige contactenlijst van alle gecontacteerde partijen op de Spaanse markt.

Deelname en kosten

Alle Nederlandse bedrijven die zich richten op de automobielsector en geïnteresseerd zijn in zakendoen met Spanje kunnen deelnemen. Dankzij ondersteuning van de EVD, bedragen de kosten slechts € 500 per bedrijf. De bijkomende individuele kosten, zoals reis- en verblijfkosten, individueel transport en een eventuele tolk zijn voor eigen rekening. Om iedere deelnemer een op maat geschreven programma te kunnen garanderen, wordt er een maximum gesteld aan het aantal deelnemers. Inschrijving geschiedt op volgorde van ontvangst.

Informatie

Voor nadere informatie over deze handelsreis kunt u contact opnemen met

- NEVAT, dhr Leendert Remmelink, LRE@FME.NL, 079- 353 13 64, of met
- Transfer Consultancy, dhr Gerald Baal, gerald@transfer-lbc.com, 010-478 07 60.

Met vriendelijke groet,

Aanmelden

Sí, wij nemen deel aan de automotieve missie eind maart 2007!

Naam bedrijf	
Naam contactpersoon	
Functie	
E-mail	
Telefoon	
Mobiel	
Voorkeur intakedag:	<input type="checkbox"/> 12 feb ochtend <input type="checkbox"/> 12 feb middag <input type="checkbox"/> 13 feb ochtend <input type="checkbox"/> 13 feb middag
Handtekening	

SVP FAXEN NAAR: 079- 353 13 65
E-mail kan ook: LRE@FME.NL